



*pij·ler (de; m; meervoud: pijlers)
1 drager van de constructie; = steunpilaar*

Ook jij kunt een goed inkomen verdienen met jouw missie,
als je de basis goed op orde hebt.



MoniqueDaal

www.nextlevelmama.nl

De 3 pijlers van een succesvol coaching bedrijf

Zit jij op de goede weg?

Wil jij...

- Een **systeem** om steeds weer nieuwe klanten aan te trekken die staan te popelen om met jou te werken?
- Met **zelfvertrouwen** jezelf en jouw aanbod positioneren in de zee van coaches?
- Met jouw **coaching** daadwerkelijk impact maken op het leven van de moeders met wie je het allerliefste werkt?





MAAR...

Raak je overweldigd door alle informatie die je online vindt?

Weet je niet waar je moet beginnen?

Heb je behoefte aan een helder stappenplan?

Monique Daal

www.nextlevelmama.nl



Bouw een succesvol bedrijf met het coachen van moeders

- Een **bewezen aanbod** waarmee jouw klanten geweldige resultaten behalen
- Up-to-date **business expertise en strategieën** om jouw bedrijf en inkomen te laten groeien
- **Inhoudelijke verdieping** op jouw vakkennis en coachingskills




MoniqueDaal
Business mentor & coach

Van
jezelf KLEIN
houden

Jij

Begin bij jezelf met
Confidence & Courage

1



Zelfvertrouwen
& zelfzorg

2



Mindset
& moed

Word Next Level Mama coach en trek meer klanten aan

Jouw klant

Zoom in op je klant met
Clarity & Concentration

3



Helderheid
& visie

4



Focus
& aandacht

Je bedrijf

Maak geld en impact met
Communication & Commitment

5



Systemen
& structuur

6



Marketing
& sales

Naar

jouw missie
GROOTS
in de wereld
zetten

You're ready for your next level

Checklist per pijler

Jij

1

Ik heb een aantal praktische tools om mijn 'vibe' en energie hoog te houden

2

Ik heb een dagelijkse routine om aan mijn zelfvertrouwen te bouwen

3

Ik weet precies wat mijn expertise is en wat de waarde hiervan is voor mijn klanten

4

Ik durf mezelf online en offline zichtbaar te maken bij potentiële klanten

5

Ik heb een onoverwinnelijke ondernemers mindset



Je nieuwe klant

1

Ik heb een duidelijk beeld van de klant die ik het allerliefste help

2

Ik weet wat haar zorgen zijn, haar verlangens en dromen

3

Ik weet wat ze wil en nodig heeft om haar een duurzame oplossing te bieden

4

Ik heb een helder aanbod voor elk moment op haar klantreis.

5

Ik ben super aantrekkelijk voor mijn ideale klant



Je bedrijf

1

Ik heb een simpel systeem waarmee ik nieuwe klanten aantrek

2

Ik heb geautomatiseerd wat kan en doe persoonlijk wat ik wil

3

Ik heb een missie en visie waar ik over vijf jaar met mijn bedrijf wil staan

4

Mijn bedrijf ondersteunt mijn lifestyle en hoeft andersom

5

Ik ben supertrots op mijn bedrijf en de impact die ik maak



*Hey ambitieuze coach,
leuk dat je er was!*



MoniqueDaal
www.nextlevelmama.nl

Ik hoop dat je iets aan deze introductie had
en wens je heel veel succes bij het verstevigen van
de pijlers onder jouw bedrijf!

Neem gerust contact met me op, als je vragen hebt of nader wilt kennismaken.
support@moniquedaal.com

of volg me op mijn socials:



Wil jij meteen door met de volgende stap?

Meld je dan meteen aan voor mijn online masterclass:

Bouw een succesvol bedrijf met het coachen van moeders

In deze online masterclass laat ik je zien hoe je je jouw bedrijf kunt opbouwen met behulp van **bewezen en simpele stappen en strategieën**, zonder dat je jouw integriteit of creativiteit verliest.

In het **handige werkboek** dat je bij de masterclass ontvangt, zet je meteen de juiste stappen naar jouw droombedrijf!

Meld je hier aan:
www.nextlevelmama.nl/masterclass

